|  |  |  |
| --- | --- | --- |
|  | **Rentrée 2021**  **PPRO MCV**  **COMMERCE ET VENTE**  **Option A et B** | **C:\Documents and Settings\Proviseur\Bureau\Quotidien 14-15\EPLE\Charte graphique\bandeau Dolmen.bmp** |
| **1 BAC PRO Lycée des Métiers « LE DOLMEN »**  **Liste des manuels Scolaires** | |

|  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| **Discipline** | **titre** | | **ISBN** | | **Auteur 1** | **Auteur2** | **Editeur** | | **Prix public** |
| **(Sans remise)** |
| Mathématiques | Calculatrice : CASIO GRAPH 25 +E | | | | | | | | |
|
| PAS DE MANUEL | | | | | | | | |
| Vente **OPTION B** | Métiers du commerce et de la vente option B prospective clientèle et valorisation de l’offre commerciale | | 978-2-7352-2549-1 | | S. Pinto | B. Delquignie | Bertrand Lacoste  2020 | | 16.60 € |
| Vente **OPTION A** | Les métiers du commerce 1re-Tle Bac Pro option A | | ISBN : 978-2-216-15777-8 | | [Alan Colin](https://www.furet.com/auteur/10524344/Alan+Colin) | [Gilles Hennequin](https://www.furet.com/auteur/407895/Gilles+Hennequin)  , | [Foucher](https://www.furet.com/editeur/Foucher)  14/05/2020 | | 23 € |
| Vente / commerce | Conseiller, vendre et développer la relation client blocs 1,2, 3 | | 978-2-206-30693-3 | | Lucas Ramos | Anne Boulay | Delagrave | | 23.50 |
|  |  | |  | |  |  |  | |  |
|
| anglais | pas de manuel | |  | |  |  |  | |  |
| "option section européenne" | Pas de livre | | | | | | | | |
| allemand |  | |  | |  |  |  | |  |
|
|  |  | |  | |  |  |  | |  |
|
|
| PSE | | Prévention santé environnement Les nouveaux cahiers 1ère et terminale  (ce livre servira pour les deux années) | 978-2-216-161959 | S. Grosnier | | M. Cruçon | | FOUCHER  2021 | 21.10€ |
| Histoire géo | | Pas de manuels | | | | | | | |